



Je suis
rendu
LÀ

Agent(e) de comptes VIP – Assurance des particuliers et des entreprises

Trouvez votre idéal **LÀ!**

Vous désirez libérer votre potentiel dans une équipe dynamique et soudée? Vous êtes à un tournant de votre vie professionnelle? Vous voulez des défis stimulants dans un environnement favorisant l'équilibre et l'épanouissement? Chez Promutuel Assurance, nous nous distinguons par notre approche humaine, tant à l'égard de nos employés que de nos membres-assurés. Participez au succès d'une fière mutuelle d'ici qui protège les gens d'ici.

Un aperçu de ce qui vous attend chez nous :

- Vous évoluerez dans une organisation en pleine transformation qui mise sur l'agilité et l'innovation.
- Vous profiterez d'une réelle considération humaine, où l'écoute et l'entraide sont au cœur des décisions.
- Vous travaillerez avec des personnes passionnées et dévouées dans un esprit d'équipe hors du commun.
- Votre quotidien sera rythmé par les défis et les projets.
- Vous bénéficierez d'un accompagnement dans l'atteinte de vos objectifs professionnels.

Des avantages qui changent tout :

- Rémunération concurrentielle avec échelles évolutives
- Horaire flexible permettant de conserver un équilibre travail-vie personnelle
- Congés mobiles dès la première année
- Possibilité de télétravail en mode hybride
- Assurance collective pour vous et votre famille
- Télémédecine gratuite pour vous et votre famille
- Régime de retraite à prestations déterminées avec participation de l'employeur
- Activités sociales organisées par l'employeur et initiatives de bénévolat
- Rabais sur vos assurances auto et habitation
- Programme d'aide aux employés

À propos du poste

Vous exercerez votre emploi d'agent(e) de comptes VIP – Assurance des particuliers et des entreprises à notre bureau de La Prairie ou de Waterloo, pour Promutuel Assurance Vallée du St-Laurent.

À quoi ressemblera votre semaine de travail?

- Conseiller la clientèle pour les comptes VIP en proposant les produits et services appropriés et en recueillant les informations nécessaires à la conclusion de ventes en assurance automobile ou habitation
- Émettre ou modifier les polices en fonction des paramètres définis selon son niveau d'autorité
- Porter attention à l'évolution des besoins des membres-assurés afin de saisir les occasions d'affaires et de leur proposer des améliorations susceptibles d'être apportées à leur contrat
- Solliciter des clients potentiels et développer des occasions d'affaires
- Effectuer les demandes de renouvellement et de modification aux contrats
- Assurer la représentation de la société mutuelle auprès des différents intervenants et associations

Avez-vous ce profil-LÀ?

- DEC en conseil en assurances et en services financiers ou AEC en assurance de dommages
- Permis en règle de l'AMF en assurance de dommages des particuliers et des entreprises
- 3 années d'expérience en assurance des particuliers et des entreprises
- Connaissance du milieu agricole (atout)
- Bonne connaissance des principaux logiciels de la suite Microsoft Office
- Bilinguisme
- Titre de PAA (atout)

Venez découvrir la différence Promutuel Assurance!

Faites parvenir votre curriculum vitae, au plus tard le 29 octobre 2021, à recrutement-vsl@promutuel.ca.

Je postule **LÀ**

Merci de votre intérêt pour ce poste. Seules les personnes dont la candidature sera retenue recevront une réponse.